



CÓMO AHORRAR TIEMPO

y dinero

AL COMPRAR UN AUTO

Índice

Cómo ahorrar dinero (y tiempo) al comprar un auto	3
Considera los usados	4
Aumenta tus conocimientos	5
Apóyate en tus amigos	6
Empieza pronto	7
Obtén una preaprobación	8
Fuentes	10

Cómo ahorrar dinero (y tiempo) al comprar un auto

¿Has oído alguna vez a alguien decir muy sonriente: "Hoy me voy a comprar un auto"? Alguien que no sea un adolescente en busca de su primer auto. Una vez superada esa primera y emocionante compra, la mayoría empezamos a pensar que comprar un auto es una verdadera molestia.

Si vas a comprar un auto de segunda mano, tienes que buscar en los anuncios, ir a las casas de otras personas o a los concesionarios de toda la ciudad, pedir una opinión independiente a un mecánico amable y hacer una prueba de conducción tras otra.

¿Comprar un auto nuevo? Te estás preparando para pasar un día entero haciendo pruebas de conducción, revisando los paquetes de opciones, y que luego te lleven con el gerente de finanzas para ver las diferentes opciones de financiamiento hasta que tus ojos se cruzan y firmarías cualquier cosa con tal de salir de allí.

En SoundView queremos ahorrarte todas esas molestias. Estos son algunos de nuestros mejores consejos para ahorrar tiempo y dinero a la hora de comprar un vehículo.

Considera los usados

Seguro lo has oído antes: un auto nuevo pierde miles de veces su valor cuando sale del concesionario. Y aunque se trata de una ligera exageración, los autos pierden un 10% de su valor en el primer mes y alrededor de un 20% en el primer año de vida. Durante los primeros cinco años, la pérdida de valor se mantiene en torno al 10% anual.¹

¿Qué significa esto para quienes desean comprar un auto? Que se puede ahorrar mucho dinero si se compra un último modelo por intercambio o devolución de vehículo de alquiler. Si un auto tiene dos años, podrías ahorrarte un 30% del valor de un auto nuevo y aún estar dentro del periodo de garantía total, que suele ser el mayor atractivo de un auto nuevo. Si esperas unos años más, el ahorro será mayor y, dependiendo del fabricante, podrás seguir disfrutando de una garantía que proteja el motor, la transmisión y la mecánica.

Si esperas cinco años, cuando un auto nuevo puede valer sólo el 40% del precio de compra original, estarás ahorrando miles de dólares y tendrás un auto que aún funciona bien y al que le quedan muchos años más de vida. Además, debido a que los accesorios de lujo pueden no mantener su valor, podrías elegir un nivel de acabado superior al que hubieras elegido si hubieras comprado un auto nuevo y hubieras considerado el costo de estos accesorios añadidos.

Comprar un auto usado también implica menores probabilidades de tener una deuda mayor al valor del vehículo en caso accidente grave.

LOS AUTOS NUEVOS PIERDEN UN 20% DE SU VALOR EN EL PRIMER AÑO Y UN 50% O MÁS EN LOS CINCO PRIMEROS AÑOS

Aumenta tus conocimientos

Si te preparas un poco, conseguirás comprar el auto más rápidamente y reducirás el estrés por la cantidad de dinero que estás pagando.

En lugar de entrar en Craigslist, prueba una aplicación de compra de autos, como AutoTrader, TrueCar o Kelley Blue Book. Estas aplicaciones te ayudarán a encontrar autos locales en venta y compararlos sin salir de casa. También puedes investigar costos para saber exactamente cuál es el precio justo del vehículo que estás mirando.

Cuando hayas elegido un modelo, consulta el sitio web del fabricante para obtener información sobre los retiros. Esto es especialmente importante si compras un vehículo usado de segunda mano, debido a que el fabricante no podrá contactarte cuando se produzca un retiro. Cuando veas los autos que elegiste, pregunta al vendedor si se han realizado los retiros (el vendedor obtendrá puntos extra si ha conservado los registros de estas y otras reparaciones a lo largo de la vida del vehículo). Es posible utilizar el VIN (número de identificación del vehículo, un código único que identifica a cada auto o camión) para verificar si se han revisado los retiros del vehículo.

LAS APLICACIONES TE PERMITEN COMPARAR VEHÍCULOS VENDIDOS POR CONCESIONARIOS Y PARTICULARES CON INFORMACIÓN DE PRECIOS INCLUIDA.

JD Power también es un recurso gratuito para acceder a valoraciones e información basadas en los usuarios para muchas marcas y modelos. Cada año premian a los autos que más gustan a los compradores.

Apóyate en tus amigos

Te sorprendería saber cuántos de tus amigos tienen conocimientos especializados que pueden ayudarte a comprar un auto

Si conoces a un mecánico, puedes consultarle acerca de preguntas concretas o por zonas del auto a las que prestar más atención cuando lo estés evaluando. Por ejemplo, si un modelo de un año concreto tiene un problema común, puedes preguntar al vendedor si ha experimentado ese problema y qué hizo para solucionarlo. Tu amigo técnico también puede consultar el historial de revisiones del auto y averiguar si ha sido totalizado o ha sufrido daños por agua, fuego u otros daños graves. Estos autos pueden tener poco valor, lo que afecta tu capacidad para financiar la compra.²

¿No conoces a un mecánico? Te puedes apoyar en internet. Si haces una búsqueda de "MODELO MARCA avería" o algo parecido, con frecuencia podrás encontrar algunos de los problemas más comunes. Pero sé cauteloso con estos resultados, pues las personas que experimentan un problema muy raro tienen gran repercusión en internet. Añade una búsqueda de "problemas comunes de la MARCA MODELO" y "me encanta mi MARCA MODELO" para obtener una perspectiva más equilibrada sobre el auto que estás considerando.



**HAZ QUE UN TÉCNICO
CERTIFICADO INSPECCIONE
TU VEHÍCULO USADO PARA
ASEGURARTE DE QUE ESTÁS
AL TANTO DE CUALQUIER
PROBLEMA IMPORTANTE.**

Empieza pronto

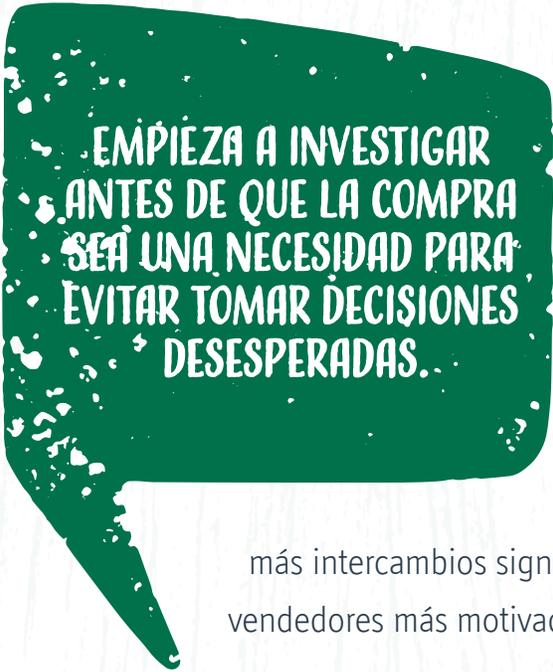
Es posible que hayas oído el dicho: "La desesperación es la peor colonia del mundo". Un vendedor experimentado sabe cuándo estás desesperado (quizá tu auto se averió definitivamente y necesitas un nuevo vehículo hoy mismo) y puede intentar aprovecharse de ti.

Por eso es importante empezar a documentarse sobre la compra de un auto antes de que sea una necesidad. Empieza a leer opiniones y a planificar. Ahorra el anticipo.

Investiga si puedes aprovechar las épocas del año en

las que la compra de autos es más lenta, por ejemplo, cuando acaba de salir el nuevo modelo y los concesionarios quieren hacer sitio en sus almacenes deshaciéndose de los vehículos del año pasado, o durante los meses de invierno, cuando las ventas son más lentas.³ Si buscas un auto de segunda mano, acude a ferias del auto y otros eventos de ventas:

más intercambios significa más existencias en el concesionario y vendedores más motivados.



**EMPIEZA A INVESTIGAR
ANTES DE QUE LA COMPRA
SEA UNA NECESIDAD PARA
EVITAR TOMAR DECISIONES
DESESPERADAS.**

Obtén una preaprobación

Una de las partes más frustrantes de la compra de un auto es el financiamiento. Una vez que eliges el auto, te encuentras con muchas opciones de préstamos y extras. Debes tomar decisiones rápidas acerca de qué prestamista utilizar (y muchos de estos prestamistas implican grandes operaciones fuera de la ciudad), cuál es el plazo del préstamo, y cuáles son tus opciones costosas para entrar en el financiamiento. No importa el trabajo que hayas hecho previamente, ni siquiera sabrás realmente cuánto pagarás por tu auto hasta que te sientes con el gerente de finanzas y pases por este largo proceso.

En lugar de ello, antes de ir al concesionario, tómate tu tiempo para obtener una preaprobación con SoundView. Sabrás exactamente lo que puedes costear (y cuáles serán tus pagos mensuales) para que puedas tomar decisiones conscientes. Podemos trabajar conjuntamente para explorar opciones cuando no estés bajo presión para firmar los papeles y llevarte tu auto a casa hoy mismo. Si te preocupa tu historial crediticio, podemos trabajar contigo de manera confidencial para asegurarte el financiamiento más conveniente para tu situación (te conocemos y podemos tomar una decisión basada en nuestra relación, no en un trozo de papel). Además, tendrás la posición de poder de un comprador al contado - y la oportunidad de aprovechar los incentivos al contado ofrecidos por el fabricante y el concesionario.

Además, con el financiamiento asegurado, no estarás en posición de que te convenzan con extras innecesarios que sólo aumentan tu pago mensual (este es el inconveniente más común de esas ofertas de bajo interés que encuentras en los concesionarios. Una vez que calculas los extras, podrías encontrarte con que tu pago mensual es más alto de lo que sería si hubieras obtenido un financiamiento de antemano por parte de tu cooperativa de crédito).

Obten una preaprobación

¿Vas por una venta privada? Aún mejor. Entrarás en negociaciones con el vendedor sabiendo que puedes comprar inmediatamente. (Normalmente podemos financiar el préstamo en un día.) La mayoría de las personas que venden su auto por cuenta propia sólo quieren sacarlo de la entrada de su casa, así que les agrada saber que tienes el financiamiento asegurado.

También te beneficiarás del tiempo que ahorrarás con el financiamiento de la cooperativa de crédito a largo plazo, cuando realices fácilmente tu pago mensual a través de la banca online o en tu sucursal favorita, donde ya estás haciendo negocios. ¿Listo para comprar un vehículo nuevo o usado? Haz tu solicitud online en soundviewfcu.org.

Fuentes

- 1 "Depreciación de un auto: Cuánto valor perderá un auto nuevo".**
CarFax, <https://www.carfax.com/blog/car-depreciation>
- 2 ""¿Cuándo es el mejor momento para comprar un auto nuevo?"**
Kelley Blue Book.
<https://www.kbb.com/car-news/all-the-latest/car-buying-insider-tips-wens-the-best-time-to-buy/2100005061/>